

Véhicule Electrique : vers une Joint-Venture avec le Chinois Star Charge !\!

En pleine période de congés, la direction a organisé en urgence un CSE Extraordinaire le 3 mai dernier. Au programme, une information préalable concernant un projet de joint-venture avec le partenaire chinois Star Charge.

Un CSE précipité, pour des motifs politiques

Face à l'étonnement des organisations syndicales, la direction a dû avouer que la date ce CSE extraordinaire a été dictée par la visite en France de Xi Jinping la semaine dernière. La Joint-Venture "SE+StarCharge" fait partie des projets de coopération que le gouvernement souhaitait mettre à l'honneur à cette occasion. Tant pis si la moitié de vos élus étaient en vacances lors du CSE !

Un nouvel épisode révélateur des errements de nos stratégies

Le CSE du 3 mai n'était qu'une étape initiale, visant à nous informer du projet, de ses motivations et du calendrier de mise en œuvre. Des éléments plus détaillés seront bientôt mis à disposition de vos élus, pour leur permettre de donner un avis motivé. Il serait prématuré à ce stade de se risquer à des conclusions, mais force est de constater que les premiers éléments présentés ne sont guère enthousiasmants : pourtant précurseur dans le domaine des bornes de recharge, Schneider Electric n'a cessé de tergiverser, de prendre les mauvaises décisions stratégiques (focus sur les bornes AC alors que l'avenir est au DC) et se voit aujourd'hui réduit à poser des autocollants sur des produits chinois ! La direction a beau mettre en avant « *le haut niveau d'expertise que Schneider apporte dans ce mariage* », le constat est sans appel : notre entreprise, leader mondial dans les convertisseurs statiques (onduleurs, variateurs), n'est plus capable de développer de simples bornes de charge et va se fournir chez Alibaba. En lui ouvrant nos canaux de vente et en lui permettant d'apprendre au contact de nos équipes... le peu que nous sommes encore capables de lui enseigner.

Le projet en bref : s'allier avec le leader chinois pour faire rapidement du chiffre

La Joint-Venture concerne l'activité Prosumer Europe-Chine, à savoir les bornes de recharge VE et leur logiciel de gestion de charge + les onduleurs PV et batteries de stockage, pour les segments Résidentiel et Bâtiment. Incapable d'atteindre les objectifs annoncés, et suite à de multiples erreurs stratégiques (par exemple, ne pas avoir compris que le marché se déplacerait vers les bornes DC plus puissantes permettant de réduire les temps de recharge), la direction entend s'allier avec le leader chinois Star Charge qui (co?)-développe nos nouvelles offres depuis 2020. Elle espère ainsi faire de la croissance rentable en prenant rapidement des parts de marché, ce qu'elle n'a jamais été capable de faire. Schneider Electric est censée apporter à la Joint-Venture ses produits de distribution BT, ses canaux de vente, son expertise technique (adaptation des produits chinois aux besoins Europe). Star Charge fournira les produits, à l'exception des offres AC actuelles. Voilà en quelques mots résumé ce projet, qui vise la rentabilité à court terme au détriment du Made in France et du développement de notre savoir-faire technique. Une approche qui est malheureusement coutumière...



Une présentation plus détaillée à venir en CSE Central

Les salariés du VE ont été informés à l'issue du CSE extraordinaire du 3 mai. Le projet de joint-venture fera l'objet d'une présentation plus détaillée en CSE Central le 16 mai, puis au CSE Grenoble du 22 mai. S'en suivront les consultations officielles de ces CSE, les 19 (Grenoble) et 20 juin (Central) prochains, pour une mise en application prévue au 1^{er} novembre. Au cours de ces différentes échéances, les organisations syndicales tâcheront d'obtenir toutes les réponses permettant d'obtenir une vision objective du projet, et de défendre au mieux les salariés concernés par ce transfert. Nous invitons les équipes VE à nous transmettre toutes les questions qu'elles peuvent se poser.

L'avenir des salariés du VE, principale préoccupation de la CGT

Nul besoin de préciser qu'au-delà des problématiques économiques, les organisations syndicales seront avant tout attentives au sort des salariés de l'entité Prosumer. Ceux-ci sont au nombre de 69 personnes en France, réparties entre Grenoble, Privas et Les Agriers. Nombre d'entre eux ont déjà traversé de multiples péripéties (dont deux tentatives avortées de Joint-Venture !), dues aux attermoissements stratégiques de décideurs obnubilés par le rendement à court terme.

La direction se veut rassurante, et annonce qu'il n'y aura aucun impact pour ces salariés transférés dans la Joint-Venture : ni en termes géographique, ni en termes de définition de poste, ni en termes d'avantages sociaux, « *car la Joint-Venture sera sous pilotage Schneider Electric, qui en détiendra 51% des parts* ». Dont acte, mais ces affirmations sont loin de suffire à nous rassurer :

- Les contrats de travail des 69 CDI SEI SAS étant automatiquement transférés au sein de la Joint-Venture en application de l'article L.1224-1 du Code du Travail, quid des salariés qui ne souhaiteraient pas suivre le mouvement ? A priori, il n'est pas prévu de leur laisser le choix...
- La future Joint-Venture ne sera-t-elle pas une filiale, aux avantages sociaux dégradés ?
- Quid des prestataires actuellement intégrés dans les équipes VE ? La direction nous informe qu'il n'y a pas encore eu de réflexion sur leur éventuelle embauche... Que vont-ils devenir ?
- Star Charge disposant également de solutions dans le Photovoltaïque, le Microgrid et le Digital, n'y a-t-il pas un risque de voir nos entités concurrentes rattachées prochainement à cette Joint-Venture ? Que deviendront nos solutions Schneider, et les salariés concernés ?
- Nos sites de production français étant focalisés sur le marché décroissant des bornes AC, les commandes risquent de s'amenuiser rapidement... et les emplois avec ! Difficile d'imaginer que Star Charge, qui fournira l'ensemble du HardWare, se mette à fabriquer dans nos usines les futurs produits. Dès lors, quel avenir pour Les Agriers et Privas ?
- La répartition des rôles dans la Joint-Venture est-elle suffisamment équilibrée pour s'interdire de penser que Star Charge, après s'être fait une réputation via les canaux de distribution de Schneider et après avoir acquis auprès de Schneider les connaissances techniques qu'il leur manquerait encore (?), finisse par adresser le marché en direct en laissant Schneider et ses salariés sur le bord de la route ?

Sans vouloir faire de procès d'intention, et dans l'attente d'une présentation plus détaillée de la Joint-Venture, la CGT s'inquiète d'un projet qui ressemble plus à une renonciation qu'à un plan de route ambitieux. Elle sera particulièrement attentive au sort des salariés du pays France qui se voient malgré eux embarqués dans cette aventure.

